



КУБ24

ФинДиректор

ПАРТНЕРСТВО С БАНКАМИ

О СЕРВИСЕ

КУБ24.ФинДиректор помогает
собственникам и руководителям бизнеса,
а так же финансовым директорам находить
ТОЧКИ РОСТА бизнеса
на основе данных компании



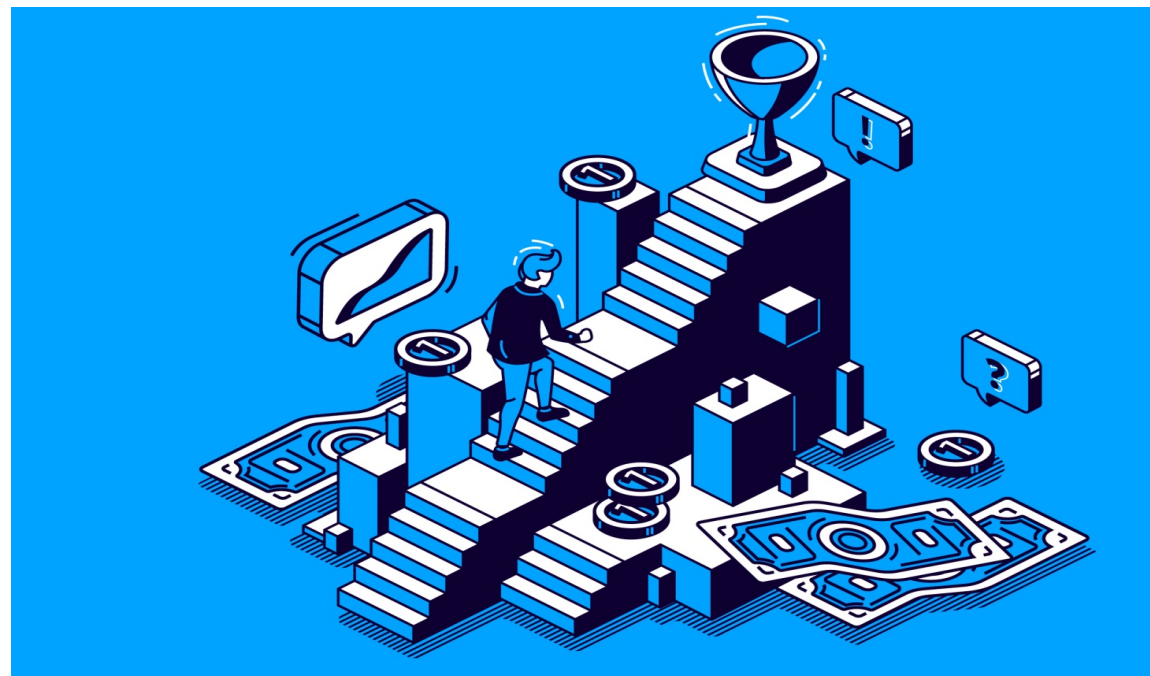
О СЕРВИСЕ

ФинДиректор



помогает автоматизировать сбор данных из различных источников, обрабатывать данные и автоматически вести **Управленческий учет**

ФинДиректор PRO



помогает найти ключевые параметры, которые позволят **увеличить прибыль** и масштабировать бизнес

ФинДиректор



- **АВТОМАТИЧЕСКИЙ СБОР ДАННЫХ** из различных источников
- Отчеты строятся **АВТОМАТИЧЕСКИ** и в **РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ**
- Более **25** готовых отчетов по управленческому учету
- Все денежные потоки **ПОД КОНТРОЛЕМ**

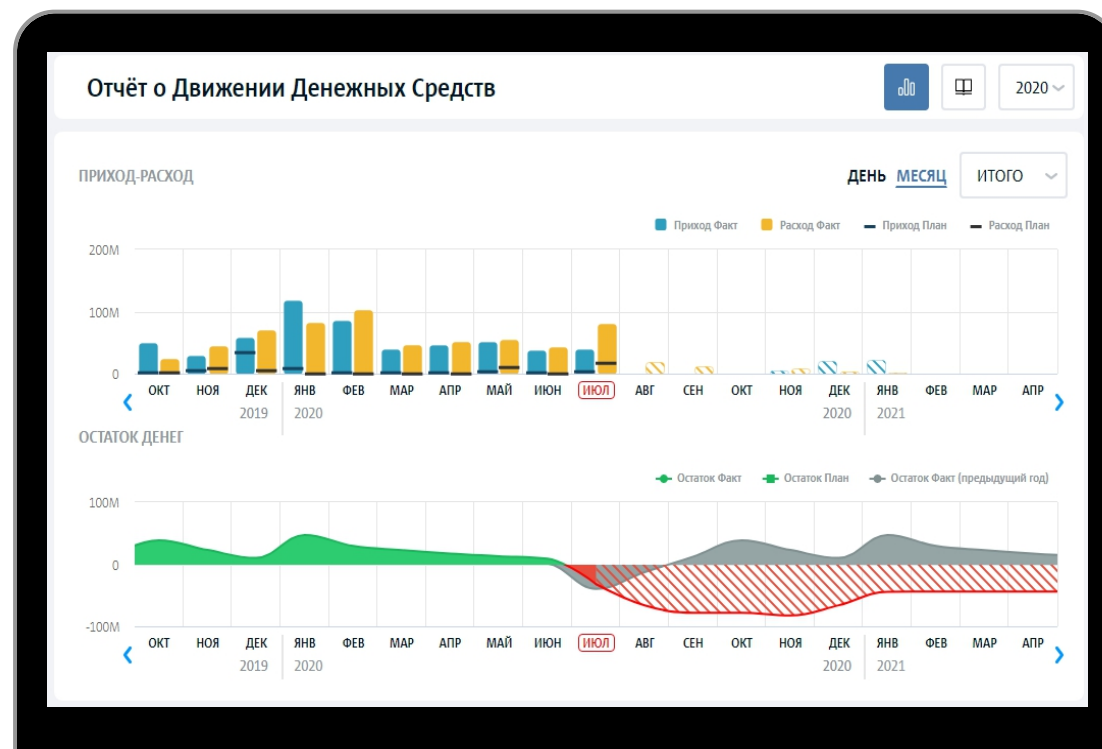
АВТОМАТИЧЕСКАЯ ЗАГРУЗКА данных



ТИНЬКОФФ



Google Ads



ОТЧЕТЫ ПО БИЗНЕСУ



ФИНАНСОВЫЕ ОТЧЕТЫ

(Оддс, ОПиУ, ПЛАН-ФАКТ, Баланс, Точка безубыточности и т.д.)



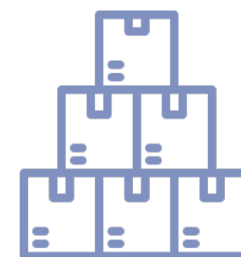
МАРКЕТИНГОВЫЕ ОТЧЕТЫ

(По рекламным каналам: визиты, лиды, конверсии, объем продаж, ROI и т.д.)



ОТЧЕТЫ ПО ПРОДАЖАМ

(Воронка продаж, % выполнения плана, Дебиторская задолженность, Отчеты по сотрудникам и т.д.)



ОТЧЕТЫ ПО ТОВАРАМ

(ABC анализ по 3-м параметрам, XYZ анализ, аналитика по остаткам, по оборачиваемости, по маржинальности и т.д.)

ПОНЯТНЫЕ ДАШБОРБЫ

ВЫРУЧКА ↓
40 895 828 руб. (-1 %)

МАРЖА ↓
10 399 533 руб. (-1 %)

ОСТАТОК НА СКЛАДЕ ↓
281 897 шт. (-6 %)

ОБЪЕМ ПРОДАЖ ↑
39 720 шт. (+1 %)

% МАРЖИ ↑
25 % (+2 %)

СРЕДНИЙ ЧЕК ↓
41 184 руб. (-1 %)

Отчёт о Движении Денежных Средств

ПРИХОД-РАСХОД

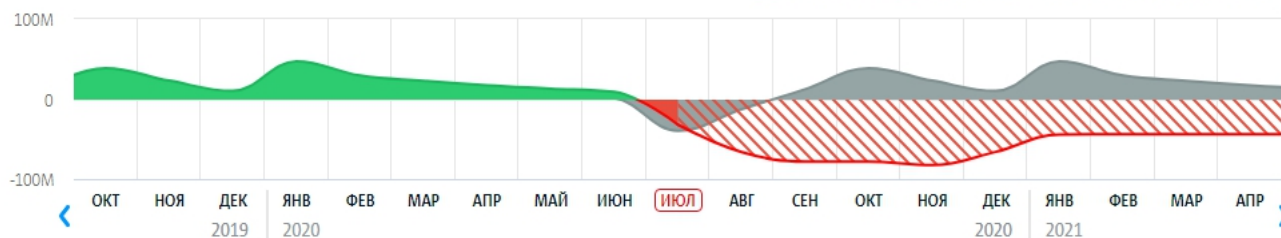
ДЕНЬ МЕСЯЦ ИТОГО

Приход Факт Расход Факт Приход План Расход План



ОСТАТОК ДЕНЕГ

Остаток Факт Остаток План Остаток Факт (предыдущий год)



НАМ ДОЛЖНЫ

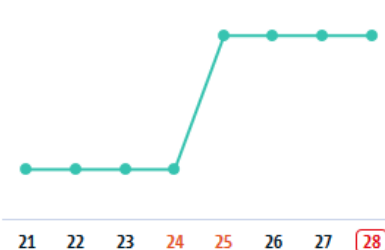
[Подробнее](#)

Текущая задолженность	19 200,00
Просрочка дней	
0-10 дней	333 720,00
11-30 дней	87 000,00
31-60 дней	545 520,00
61-90 дней	138 600,00
Больше 90 дней	798 000,00
Просроченная задолженность	1 902 840,00
ИТОГО задолженность	1 922 040,00

ТОП 5 ДОЛЖНИКОВ

ООО "Ориф...	990 000
ООО "КН"	631 440
ООО "ФИЛИ...	163 200
ООО "ТЕСТИ...	72 000
ООО "Биоин...	24 000

ДИНАМИКА ПО ДЕБИТОРКЕ



МЫ ДОЛЖНЫ

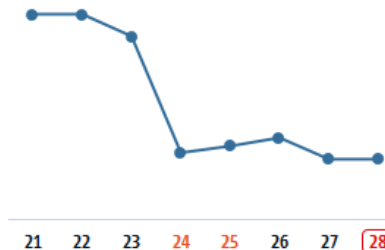
[Подробнее](#)

Текущая задолженность	235 255,00
Просрочка дней	
0-10 дней	689 825,00
11-30 дней	1 240 945,00
31-60 дней	1 251 887,00
61-90 дней	698 200,00
Больше 90 дней	79 500,00
Просроченная задолженность	3 960 357,00
ИТОГО задолженность	4 195 612,00

ТОП 5 КРЕДИТОРОВ

ИП Погрбн...	1 617 600
ООО "СЕРТ-С"	1 420 302
ООО "УНИВЕ...	239 000
ООО "БЮРО ...	215 000
ООО "ЦЕНТР...	193 950

ДИНАМИКА ПО КРЕДИТОРКЕ



ИНТЕРАКТИВНЫЕ ДАШБОРДЫ

ВЫРУЧКА ↓
40 895 828 руб. (-1 %)

МАРЖА ↓
10 399 533 руб. (-1 %)

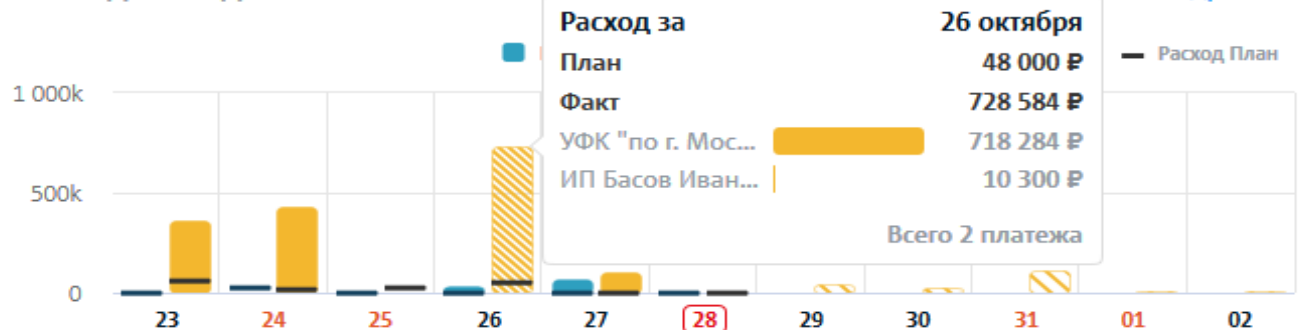
ОСТАТОК НА СКЛАДЕ ↓
281 897 шт. (-6 %)

ОБЪЕМ ПРОДАЖ ↑
39 720 шт. (+1 %)

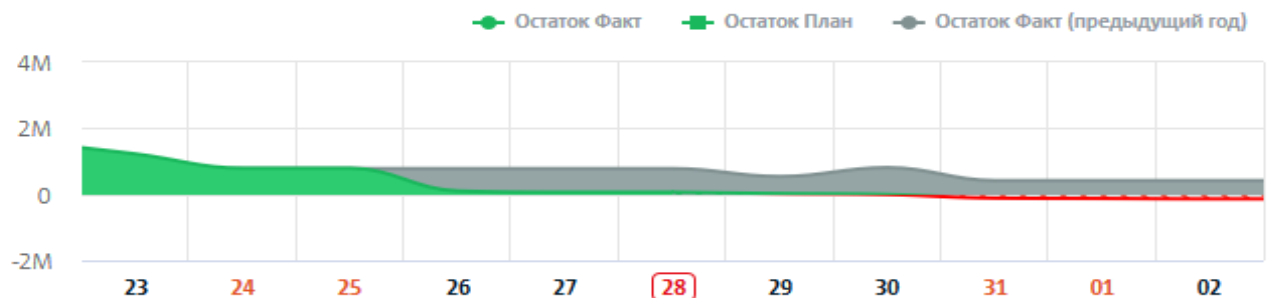
% МАРЖИ ↑
25 % (+2 %)

СРЕДНИЙ ЧЕК ↓
41 184 руб. (-1 %)

ПРИХОД-РАСХОД



ОСТАТОК ДЕНЕГ



НАМ ДОЛЖНЫ

[Подробнее](#)

Текущая задолженность	19 200,00
Просрочка дней	
0-10 дней	333 720,00
11-30 дней	87 000,00
31-60 дней	545 520,00
61-90 дней	138 600,00
Больше 90 дней	798 000,00
Просроченная задолженность	1 902 840,00
ИТОГО задолженность	1 922 040,00

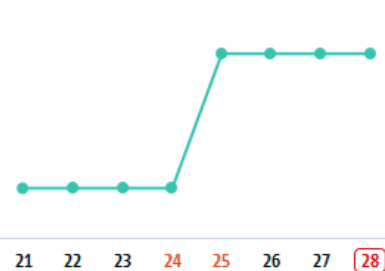
ТОП 5 ДОЛЖНИКОВ

ООО "Ориф...	990 000
ООО "КН"	
ООО "ФИЛИ...	
ООО "ТЕСТИ...	
ООО "Биоин...	

Просрочка на

- 0-10 дней
- 11-30 дней
- 31-60 дней
- 61-90 дней
- Больше 90 дней

ДИНАМИКА ПО ДЕБИТОРКЕ



МЫ ДОЛЖНЫ

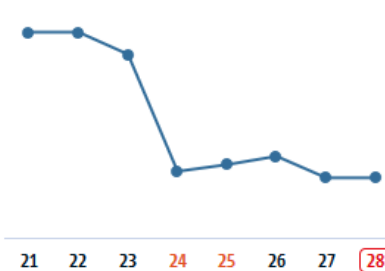
[Подробнее](#)

Текущая задолженность	235 255,00
Просрочка дней	
0-10 дней	689 825,00
11-30 дней	1 240 945,00
31-60 дней	1 251 887,00
61-90 дней	698 200,00
Больше 90 дней	79 500,00
Просроченная задолженность	3 960 357,00
ИТОГО задолженность	4 195 612,00

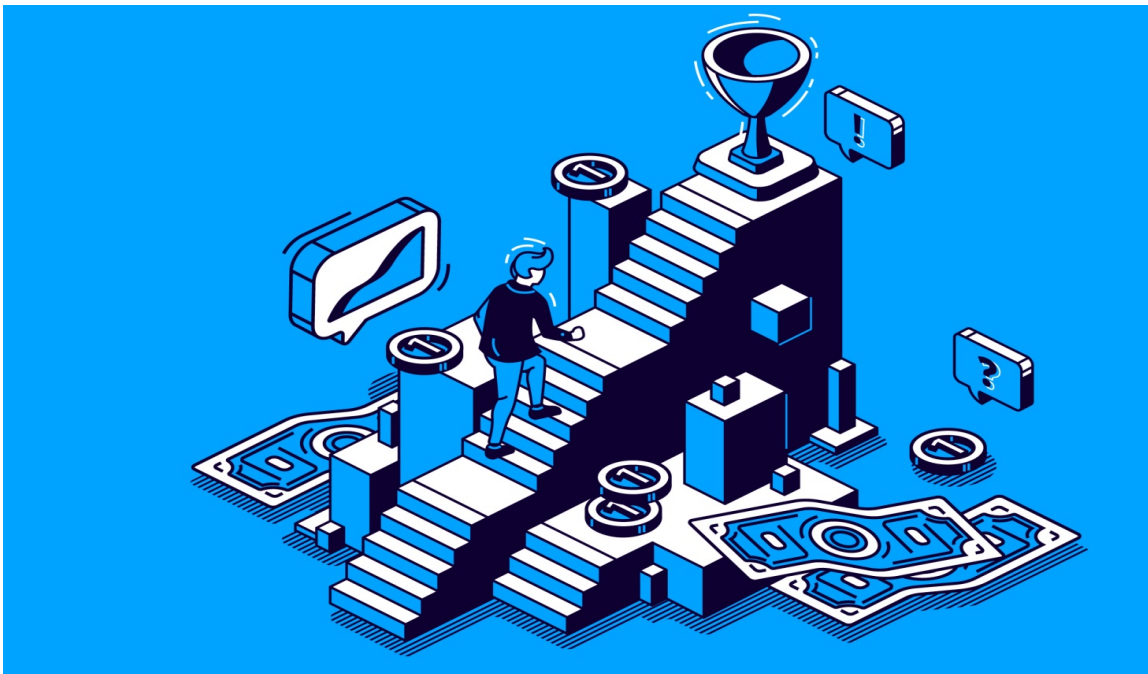
ТОП 5 КРЕДИТОРОВ

ИП Погрелн...	1 617 600
ООО "Т-С"	1 420 302
ООО "ИВЕ...	239 000
ООО "РО ...	215 000
ООО "ТР...	193 950

ДИНАМИКА ПО КРЕДИТОРКЕ



ФинДиректор PRO



- Все возможности тарифа «ФинДиректор»
- Дополнительно более 30 отчетов
- Мощные инструменты **BIG Data**
- Анализ данных с помощью **4-х типов АНАЛИТИКИ**
- **РЕКОМЕНДАЦИИ** на основе анализа данных
- **УПРАВЛЕНИЕ БУДУЩИМ** бизнеса
- Поиск **ТОЧЕК РОСТА** бизнеса

ФинДиректор PRO

МОЩНЫЕ инструменты BIG Data для МАЛОГО БИЗНЕСА

СКОЛЬКО Я ЗАРАБАТЫВАЮ ?

ОПИСАТЕЛЬНАЯ аналитика

Даст понимание, что происходит в бизнесе.

Определит и измерит основные показатели эффективности (KPI) бизнеса.

Т.е. определит вашу текущую «Точку А»

ПОЧЕМУ Я ЗАРАБОТАЛ ИМЕННО СТОЛЬКО в ЭТОМ МЕСЯЦЕ / КВАРТАЛЕ / ГОДУ ?

ДИАГНОСТИЧЕСКАЯ аналитика

Ответит на вопросы – почему вы в «Точке А».

Почему на сегодня имеются именно такие результаты по бизнесу.

МОЩНЫЕ инструменты BIG Data для МАЛОГО БИЗНЕСА

СКОЛЬКО Я ЗАРАБОТАЮ в СЛЕДУЮЩЕМ МЕСЯЦЕ ?

ПРЕДИКТИВНАЯ аналитика

Позволяет узнать, что случится в ближайшее время.

Сервис даст прогноз по развитию бизнеса на ближайшую перспективу, и поможет ответить на вопрос, что ожидает ваш бизнес если ничего не менять.

КАК СДЕЛАТЬ ТАК, ЧТО БЫ ЗАРАБОТАТЬ в 2 РАЗА БОЛЬШЕ в СЛЕДУЮЩЕМ МЕСЯЦЕ ?

ADVANCED аналитика (или «ПРЕДПИСАНИЯ и РЕКОМЕНДАЦИИ»)

Позволяет управлять будущим бизнеса.

Поставьте вашу цель по бизнесу, т.е. **желаемую «Точку В»**.

КУБ-24 определит 3-5 параметров, которые с минимальными затратами и в кратчайшие сроки позволят вам достичь «Точку В».

После достижения «Точки В», поставьте вашу следующую цель - «Точку С» и система рассчитает **НОВЫЕ ПАРАМЕТРЫ** для достижения этой цели.

8 уровней ОЦИФРОВКИ БИЗНЕСА

Показываем какие **ДАННЫЕ** нужны и как с ними работать, на **КАЖДОМ ЭТАПЕ** развития бизнеса



ОТЛИЧИЕ ОТ КОНКУРЕНТОВ



- Более **50** предустановленных отчетов по бизнесу.
- Регулярно добавляются новые предустановленные отчеты.
- Возможность добавления кастомных отчетов.



Автоматический **СБОР ДАННЫХ** из большого кол-ва источников



Мощные инструменты **BIG Data**



Автоматические **РЕКОМЕНДАЦИИ** по отчетам

ПРЕДЛОЖЕНИЕ БАНКУ

01

Дополнить УТП банка продуктами КУБ24

Бизнес Аналитика

Управленческий учет и сквозная аналитика по бизнесу.

Выставление счетов

Ежедневная потребность всех предпринимателей.

Бухгалтерия ИП

Востребованное решение, должно быть у каждого банка

02

Лидогенерация по кредитным продуктам

По компаниям клиентам и НЕ клиентам банка

- Потребность в кредитных продуктах
- Финансовое состояние компании

03

Обогатить знания банка о клиентах МСБ

Данные о работе ваших клиентов с другими банками

- Наличие счетов в других банках и обороты там
- Наличие экспортно-импортных контрактов
- Наличие эквайринга
- Наличие зарплатного проекта
- Использование кредитных продуктов.

04

Участие в программах лояльности МСБ

КУБ.Бизнес Аналитика для клиентов банка на особых условиях

ВЫГОДЫ БАНКА

ARPU

Увеличение дохода на
одного клиента

LTV

Увеличение жизненного
цикла клиента

CAC

Уменьшение затрат на
привлечение клиента

ГДЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ в БАНКЕ

- Цифровые решения для МСБ
- Кредитование МСБ
- Программы лояльности для МСБ
- Обогащение CRM
- Запуск новых продуктов банка
- Управление рисками
- Финмониторинг

КОНТАКТЫ

АЛЕКСЕЙ КУЩЕНКО

РУКОВОДИТЕЛЬ СЕРВИСА КУБ-24

Сайт: www.kub-24.ru/finance

E-mail: support@kub-24.ru

Тел: +7 (925) 506-66-27

A photograph of two men in business suits sitting at a table in an office. The man on the left is smiling and looking towards the man on the right. The man on the right is wearing glasses and looking back at the first man. There is a white coffee cup on the table in the foreground. The background shows a large window with a grid pattern.

Будем рады партнерству!

КУБ24