



ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОЕКТ С УЧАСТИЕМ ГОСПОДДЕРЖКИ. ПРОИЗВОДСТВО АПК, ЛОГИСТИКА, ВЭД

СПИКЕР: ДОРОГОВА С.С.
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
КОНСАЛТИНГОВОЙ ГРУППЫ КОМПАНИЙ

МТПП РФ
ВЕБИНАР
19 АВГУСТА 2020 Г.



О СПИКЕРЕ

Савиля Сабиргалиевна Дорогова

Высшее экономическое образование,
степень MBA.

Основатель и Генеральный директор с
2009 года, консалтинговой группы.

ООО «Агентство инвестиций»
консалтинговые услуги по организации
финансирования инвестиционных
проектов

ООО «Иноптима» бухгалтерский учет,
аудит, юридические услуги,
антикризисное управление.

Опыт работы более 25 лет, в том числе
на руководящих позициях в крупных
компаниях ТОП-10 РФ.



АКТУАЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТИЦИЙ



Главной целью является улучшение инвестиционного климата, который способствует росту инвестиций.

То есть основным курсом государственной поддержки должно становиться не прямое финансирование инвестиционных проектов из бюджетных средств, а создание таких условий, при которых в инвестиционные проекты средства будут поступать от частных и иностранных инвесторов.

А также создание условий для того, чтобы управленческий состав предприятий и население создавало новые инвестиции, новые проекты.



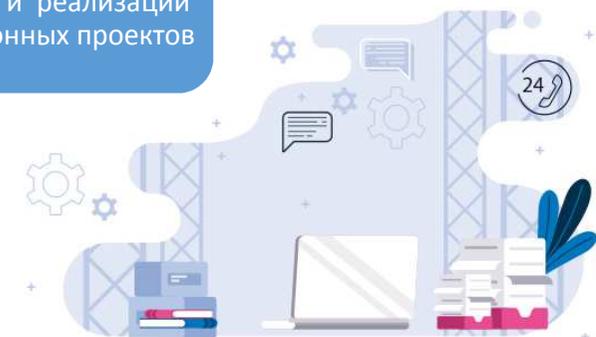
ЭФФЕКТИВНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВОМ СЛЕДУЮЩИХ МЕРОПРИЯТИЙ



- Улучшение налоговой системы, механизмов исчисления амортизации и использования отчислений на амортизацию;
- Внедрение специальных, социальных режимов налоговой системы;
- Защита инвесторов;
- Повышение уровня доверия к механизмам частно - государственного партнерства;
- Предоставление льготных условий государственными органами власти по аренде земельной собственности, строений, сооружений, зданий;
- Развитие сетей информационных, консультативных, некоммерческих государственных агентств по вопросам инвестиций;
- Принятие мер против монополизации;
- Разработка инвестиционных проектов с государственным участием;
- Проведение конкурсов по инвестиционным проектам.



ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИНВЕСТОРОВ



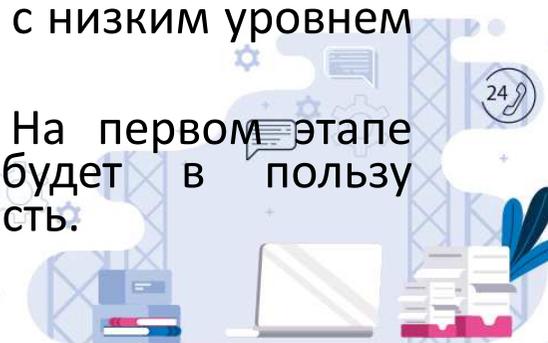
АПК – ГОСПОДДЕРЖКА



С 2020 года вступили в силу новые правила субсидирования российского агропромышленного комплекса. Ранее субсидирование велось по трем направлениям: содействие достижению целевых показателей региональных программ развития АПК, погектарная поддержка и субсидирование на литр молока. Теперь эти виды субсидий разделяются на компенсирующие и стимулирующие.

- В компенсирующую субсидию включается оказание несвязанной поддержки в растениеводстве и молочном скотоводстве, поддержка племенного животноводства и элитного семеноводства, а также развитие традиционных подотраслей растениеводства и животноводства, поддержка агрострахования. Размер компенсирующей субсидии будет формироваться исходя из доли каждого региона в общем значении показателей по стране.
- Стимулирующая субсидия будет предоставляться тем регионам, которые установили для себя приоритетные отрасли развития АПК. Также в этот вид субсидий вошло развитие малых форм хозяйствования и поддержка десяти регионов с низким уровнем социально-экономического развития.

2020 год станет переходным на новые правила субсидирования. На первом этапе соотношение компенсирующей и стимулирующей субсидий будет в пользу компенсирующей, но дальше, наоборот, увеличится стимулирующая часть.



ЛОГИСТИКА – ГОСПОДДЕРЖКА

В рамках логистической субсидии компании соревнуются за средства бюджета по трем группам:

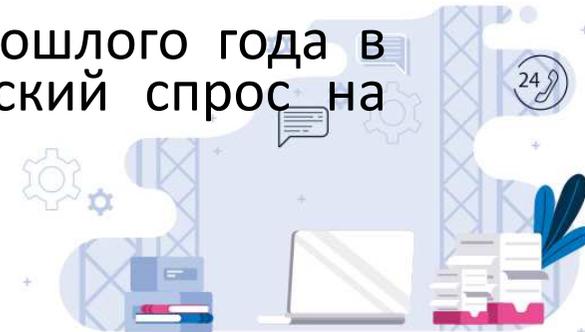
48% объема субсидии получает машиностроение;

45% — обрабатывающие отрасли (в том числе химпром и металлурги);

7% — остальные отрасли, включая фармацевтику. Иными словами, при поставке машины на 1 млн руб. логистическая субсидия не может превышать 110 тыс. руб.

Еще до начала ограничений из-за вируса, в январе—феврале, экспорт сельскохозяйственной техники упал на 11%, что на это повлияло сокращение логистической субсидии до 11–13% от стоимости продукции.

Даже с учетом роста субсидий достичь показателей прошлого года в автопроме вряд ли получится, поскольку потребительский спрос на целевых рынках пострадал.



ВЭД - ГОСПОДДЕРЖКА

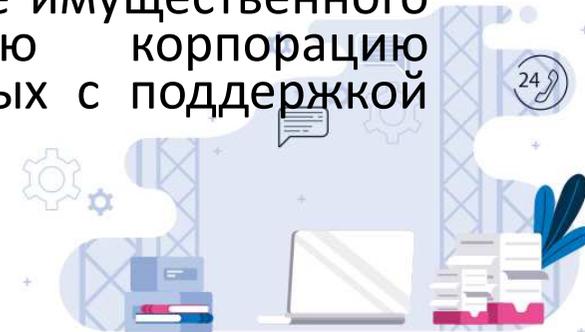


Внешнеэкономическая деятельность

Субсидирование процентной ставки по кредитам на осуществление экспорта продукции военного назначения (Постановление Правительства РФ от 25.10.2013 № 961).

Предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям-экспортерам промышленной продукции военного назначения на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и в государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)».

Субсидии в виде имущественного вноса Российской Федерации в ГК «Внешэкономбанк» (Постановление Правительства РФ от 13.12.2012 №1302). Предоставление из федерального бюджета субсидии в виде имущественного вноса Российской Федерации в государственную корпорацию «Внешэкономбанк» на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции.



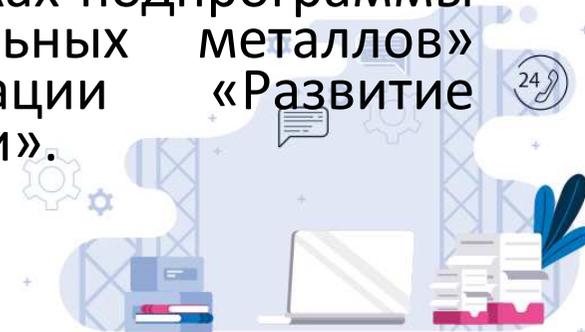
СУБСИДИИ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ РАЗНЫХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



Субсидирование процентной ставки по кредитам на реализацию новых инвестиционных проектов в гражданских отраслях промышленности (Постановление Правительства РФ от 03.01.2014 №3). Предоставление предприятиям субсидий на уплату части процентов по кредитам на реализацию новых инвестиционных проектов в гражданских отраслях промышленности

Субсидирование процентной ставки по кредитам в сфере производства редких и редкоземельных металлов (Постановление Правительства РФ от 21.01.2014 №42).

Правила предоставления субсидий российским организациям на компенсацию процентных ставок по инвестиционным кредитам в сфере производства редких и редкоземельных металлов в рамках подпрограммы «Развитие промышленности редких и редкоземельных металлов» государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности».



ПРОЕКТ «Модернизация промышленного производства термклея армированного в ППУ изоляции для нужд ЖКХ»



Суть проекта: Увеличение срока безаварийной работы трубопроводов в ППУ изоляции на трубопроводах ЖКХ

Показатели Проекта

Инвестиции 40 млн. руб.

Окупаемость 0,7 месяцев

Создание 14 рабочих мест

302029, Россия, Орловская обл., г. Орел, ул. Раздольная, 105, помещение 25.

E-mail: Renova-ppu@mail.ru; info@hpolimer.com

Телефоны: +7 (495) 792-92-33; +7 (495) 755-14-21

Сайт предприятия.

<http://www.pkrenova.ru> ;

<http://www.муфты-термоусаживаемые.рф>

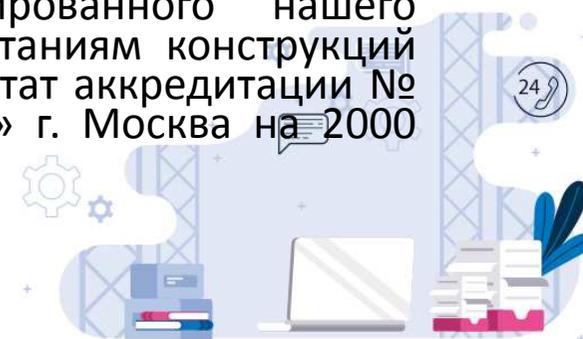


ООО «ПК «РЕНОВА»



Завод-производитель материалов для заделки стыков трубопроводов в ППУ изоляции. Завод обладает большим опытом в области производства термоусаживаемых муфт, термоклей армированного и комплектующих.

- История производства начинается с 2005 года, когда под брендом «ПК ТИРС» была запущена линия по производству термоусаживаемых муфт и термоклей армированного. В течение двух лет муфты и термоклей тестировались и испытывались. В 2007г. прошли успешные испытания на 1000 циклов во ВНИПИэнергопром г. Москва. В начале 2013г. муфты и термоклей были аккредитованы для применения на объектах строительства и реконструкции ОАО «МОЭК» (сейчас ПАО «МОЭК») г. Москва. Исх. письмо №Ф20/07-257/13 от 01.03.2013г.
- В 2014г. в г. Орел был построен и запущен в эксплуатацию завод, отвечающий всем нормам и требованиям государственного стандарта качества, по производству термоусаживаемых муфт и термоклей армированного.
- В результате совершенствования технологии производства стык трубопровода с использованием термоусаживаемых муфт и термоклей армированного нашего производства прошел успешные испытания в лаборатории по испытаниям конструкций теплопроводов ИЛ «ТРУБОПРОВОДЫ и ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЕ» (аттестат аккредитации № ТЭК RU.03 ЮЛ 22-Кор-012) в ОАО «Объединение ВНИПИэнергопром» г. Москва на 2000 циклов БЕЗ ТОРЦЕВЫХ МАНЖЕТ.



ИНВЕСТИРЫ ПРОЕКТА

МОСКОВСКАЯ



торгово-
промышленная
палата

1. Роман Евгеньевич Новиков – Предприниматель, бизнесмен, новатор, патентообладатель, в бизнесе более 15 лет. Уникальный опыт запуска промышленных предприятий с нуля, учредитель ООО «ПК РЕНОВА» <http://www.pkrenova.ru>
2. Программа «Коммерциализация» – предназначена для развития продаж в малых компаниях (Фонд содействия инновациям <http://fasie.ru/>)





Проблемы и пути решения

1. Выбор площадки для инвестирования бизнеса

- Не далее 500 км от МСК;
- Грамотная логистика;
- Лояльность региональных властей к внешним инвесторам.

2. Подбор персонала на производство

- Высшее образование, квалификация, профориентация.

3. Господдержка:

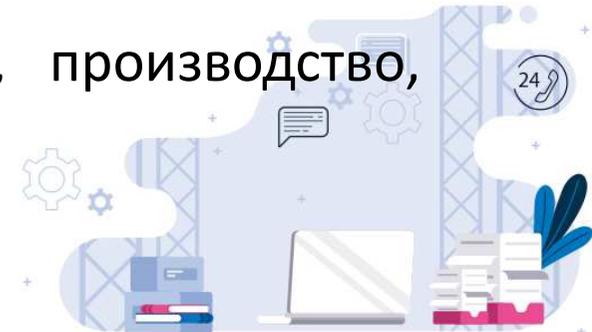
1. Плюсы

- Аренда производственной площадки, с возможностью дальнейшего выкупа
- Микро финансовый займ (2,5%) на развитие бизнеса с межсезонье .

2. Минусы

- Залоговое обеспечение превышает в 4-ре раза размер займа
- Промышленные производства не субсидируются на выпуск ГП

4. Диверсификация производства (например, патент, производство, АПК)



СПОСОБЫ ИНВЕСТИЦИЙ В БИЗНЕС



При словосочетании «инвестиции в бизнес» большинство ошибочно полагает, что речь может идти только о своем деле и сразу опускают руки, полагая, что это требует не только массу времени, но, главное, денег. Но вариантов масса, они связаны не только с собственным бизнесом, но и вложениями в уже существующие бизнес-проекты.

Прежде всего необходимо определиться с **бизнес-идеей**.



СОБСТВЕННЫЙ БИЗНЕС

МОСКОВСКАЯ



торгово-
промышленная
палата

Когда речь заходит об инвестициях в бизнес, один из вопросов связан с пассивным или активным доходом. Если человек стремится создать свой бизнес, то он вынужден будет тратить не только свои средства, но и большое количество времени.

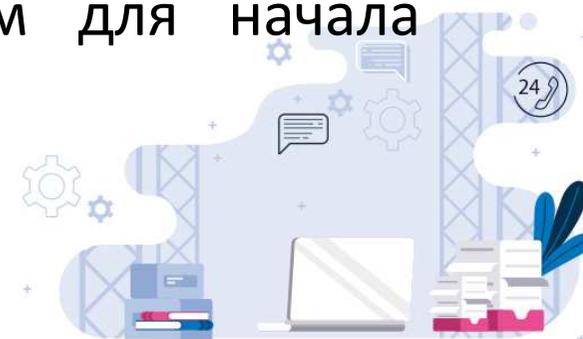
Порой прибыль придется ждать долго, определенное время окупаются только вложения. Стоит понимать, что свой бизнес потребует большого количества знаний, опыта, нужно будет учиться.



ДОЛЕВОЕ УЧАСТИЕ

Из названия следует, что бизнес принадлежит не одному конкретному лицу, а делится на **доли**. Два человека могут стать партнерами, подписать договор, создать долевой бизнес и распределять доход в соответствии с соглашением. Созданных таким образом компаний в мире существует множество, причем очень известных

Малый бизнес один из самых доступных видов инвестиций, нужно лишь найти партнера, которому необходима финансовая поддержка и заключить с ним соглашение. В малых фирмах ограниченное число сотрудников, небольшой оборот денежных средств, но они являются хорошим подспорьем для начала ведения бизнеса.



ИНВЕСТИЦИИ В ПРОИЗВОДСТВО

При инвестициях в производство существует ряд условий, которые требуется соблюсти. Прежде чем вложить средства и впоследствии для получения прибыли инвестору необходимо узнать, какую продукцию предприятие выпускает, какой у него уровень доходов, насколько оно конкурентоспособно, какие существуют риски.

Потребуется много времени, чтобы их заинтересовать в новой продукции, но даже после того, как появится интерес, придется долго ждать первую прибыль.

Новички должны обратить внимание на массовое производство товаров, которые быстро реализуются на рынке. Как правило, это питание, одежда, посуда и прочие товары.



ВЫБРАТЬ СФЕРУ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



Первым и, наверное, наиболее важным шагом будет выбор сферы деятельности.

Наш совет — выбирайте новое.

Проторенные бизнес-направления считаются менее опасным вариантом. Их тоже не стоит опасаться и нужно обращать внимание на спрос. Изучайте рынок и там, где увидите устойчивый спрос, занимайте нишу. Обратите внимание, с каждым годом их становится еще больше, что говорит об устойчивом спросе. Сфокусируйте свое внимание на определенной группе потребителей и предложите им услуги.



ВОПРОС НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ



Бизнесмен обязан платить налоги, так устроено любое современное государство, где-то больше, где-то меньше, в зависимости от налогового законодательства. Представителям малого бизнеса всегда существуют послабления.

По мнению многих экономистов и экспертов низкорентабельным компаниям лучше выбирать обычную систему, когда налоговые отчисления идут с прибыли, а до тех пор пока дохода нет, предприятие не платит налогов.



ИНВЕСТИЦИИ



Частный или институциональный инвестор и это факт охотнее всего будет инвестировать в проекты или направления бизнеса с учетом стратегии государства, а значит государственной поддержкой. Кроме того государственные и частные отраслевые фонды, акселераторы, разрабатывают свои программные продукты и финансируют их, подробнее в предыдущем выступлении.

Потребуется четкое обоснование тех средств которые необходимы для реализации инвестиционного ПРОЕКТА

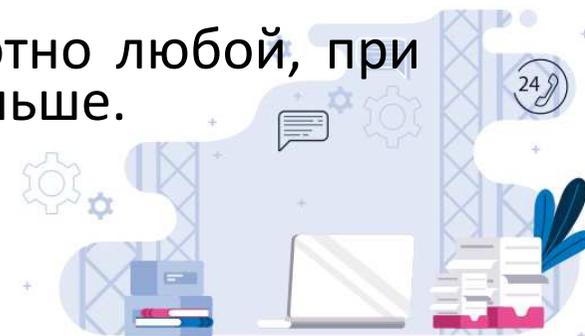
Финансовая модель, бизнес план, потенциал рынка сбыта.



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА



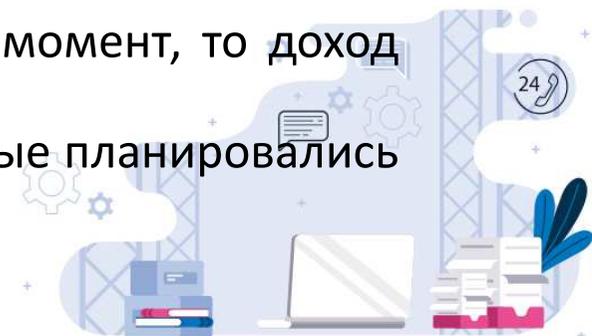
- Инвестор влияет на работу компании, важные решения не могут быть приняты без его мнения. Правильное управление помогает развитию бизнеса, увеличению прибыли.
- Инвестиции в бизнес могут иметь различные формы и направления.
- Даже наличие небольшого капитала позволит стать инвестором, не всегда существует необходимость в огромных суммах, с течением времени можно приобрести долю в компании.
- В случае стремления к пассивному доходу инвестору не нужно обладать большими знаниями и прикладывать усилия.
- Инвестируя в бизнес, вы увидите результат, который представлен активами компании.
- Прибыль ничем не ограничена и может быть абсолютно любой, при самых перспективных вариантах до 100% в месяц и больше.



ОСНОВНЫЕ НЕДОСТАТКИ



- Всегда существует риск потерять средства. Неправильный подход к реализации бизнес-стратегии может лишить инвестора всех денег.
- Нормативные ограничения со стороны государства, особенно там, где существует коррупционная составляющая.
- Форс-мажор или непредвиденные обстоятельства. Произойти может всякое, как на начальном этапе развития бизнеса, так и в дальнейшем.
- Угроза разногласий в случае долевых вложений. Существуют примеры, когда конфликт между инвесторами приводил к краху всего проекта.
- При активном инвестировании нужно уделять большое время обучению, получению новых знаний и опыта, только тогда можно рассчитывать на прибыль.
- Прибыль от инвестиций в бизнес может быть нестабильной и зависеть от многочисленных факторов.
- Часто требуются дополнительные средства, если упустить этот момент, то доход может значительно упасть.
- Порой прибыль можно ждать очень долго и не в те сроки, которые планировались изначально, инвестору потребуется максимум терпения



ИТОГИ



Не существует определенного рецепта, какой вариант дохода выбрать — пассивный или активный.

Однако точно известно, что правильные инвестиции в бизнес станут источником постоянной прибыли.

Она подарит уверенность в своем будущем, расширит кругозор и позволит под другим углом зрения рассматривать новые идеи и проекты.



БЛАГОДАРЮ ЗА ВНИМАНИЕ!

Иноптима ООО
+7 (495)1203910
+7(905)5017373
dss@inoptima.ru
www.inoptima.ru

